

ACCOUNT MANAGER

Medior Level – Amsterdam – 40 uur

Wave5 is een vooruitstrevende tech startup met vestigingen in Amsterdam en Ho Chi Minh City, Vietnam. Wij helpen onze klanten met digitaal werken, data gedreven werken en met het opzetten en begeleiden van tech teams. Met onze hulp wordt de digitale transformatie ingezet. We doen dat door data, AI, en software samen te smelten tot smart applications. Dat gebeurt via projecten of met de eigen platform teams. Om de beste resultaten

te halen gebruiken we zowel de nieuwste Microsoft technologieën als onze eigen IP.

We voeren onze missie uit aan de hand van vier belangrijke waarden: groei, vakmanschap, plezier en zelfstandigheid. We vinden dat iedere werknemer input mag hebben om die waarden in stand te houden. Daarom word je aangemoedigd om je ideeën en verbeterpunten zoveel mogelijk te delen.

wave5

Nederland | Vietnam

Als account manager

heb je een belangrijke positie binnen het team van Wave5. Jij bent namelijk verantwoordelijk voor het verkopen van onze diensten en oplossingen. Consultative selling vind je leuk en je krijgt er energie van om nieuwe klanten te benaderen en te overtuigen. Door je assertieve en nieuwsgierige houding haal je resultaten waar jij, en wij, trots op kunnen zijn!

Belangrijk is ook dat je onze klanten niet alleen producten en oplossingen wilt verkopen, maar ze ook oprechte betrokkenheid toont. Door jouw inzet en advies zorg jij er namelijk voor dat ze klaar zijn voor de toekomst. Door de Wave5 oplossingen die jij ze aandraagt veranderen onze klanten in door data & technologie gedreven organisaties die

de uitdagingen van de wereld van nu aan kunnen, en zelfs kunnen omzetten in nieuwe kansen.

Je krijgt bij Wave5 veel vrijheid, en daarmee verantwoordelijkheid, om je talenten in te zetten om te zorgen voor een succesvol en toekomstbestendige organisatie. Daarbij word je ondersteund door ervaren collega's uit de sales- en technisch teams.

Naast de kennis en vaardigheden die je al hebt, biedt Wave5 je veel ruimte om door te groeien. Je leert van onze experts, on the job, en van extra trainingen. Zo blijf je steeds vernieuwen en verbeteren, en wordt je kennis continu aangescherpt.

Wat vragen we van jou

- De wil en nieuwsgierigheid om te leren en te groeien
- Proactief en zelf-organiserend
- Collegiaal en goed in samenwerken
- De wil om samen een mooi bedrijf neer te zetten waaraan iedereen bijdraagt
- Minimaal HBO werk- en denkniveau
- Bovengemiddelde interesse in en 2 a 3 jaar ervaring met Microsoft technologieën en de daaromheen gebouwde dienstverleningen
- Kennis van near- en offshore dienstverlening en de verkoop ervan

“Groei mee met een supergave organisatie & een jonge gedreven club mensen!”

Wat bieden wij jou

- Een groeicultuur gericht op veiligheid en vertrouwen waarin voortdurend leren, onderzoeken, en het opzoeken van andermans kennis wordt benadrukt;
- Uitdagende opdrachten en projecten waarbij we de nieuwste technologie gaan gebruiken;
- Een mooi salaris aangevuld met:
- Een persoonsgebonden budget dat je zelf kan aanwenden voor pensioen of andere zaken;
- Een opleidingsbudget dat je mag aanwijzen voor een opleiding naar keuze;
- Een mobiliteitsbudget dat je zelf kunt benutten voor een auto, fiets, vervoersabonnement of een combinatie daarvan;
- Een vaste onkostenvergoeding;
- Laptop en telefoon;
- De vrijheid om te kiezen waar en hoe jij je werkzaamheden indeelt.
- Digital nomad: zelfs tijdelijk werken vanuit het buitenland is mogelijk

Geïnteresseerd?

Ben jij onze nieuwe Account Manager of wil je meer weten over de functie en Wave5? Stuur ons een e-mail met jouw CV en motivatie naar jobs@wave5.nl

Ik wil solliciteren! >